

# Beratung und Anmeldung



## Anmeldung

Gabriele Fabian

Telefon 08063 91-272

gabriele.fabian@muenchen.ihk.de



## Beratung

Thomas Kölbl

Telefon 08063 91-251

thomas.koelbl@muenchen.ihk.de

## Das Teilnahmeentgelt 2015 beträgt 490,- Euro

(nach § 4, Nr. 22a UStG umsatzsteuerfrei)

Im Preis enthalten sind: Teilnehmerunterlagen, Begrüßungsimbiss am Anreisetag, 3-Gänge-Mittagessen mit Salatbuffet inkl. Getränke, Kaffee, Tee, Erfrischungsgetränke im Seminarraum, Westerhamer Vitamincocktail und Snacks in den Pausen.

Ab 2016 gelten neue Preise, die Sie auf unserer Website erfahren.

Veranstalter: IHK für München und Oberbayern



## Veranstaltungsort

IHK Akademie Westerham

Von-Andrian-Straße 5

83620 Feldkirchen-Westerham



## Unternehmenskauf und -verkauf

Leitfaden zur Vorgehensweise und  
Unternehmensbewertung

# Unternehmenskauf und -verkauf als Alternative zur Unternehmensnachfolge

Ein Leitfaden zur Vorgehensweise und Unternehmensbewertung

## Nutzen

Dieses Seminar entwickelt anhand konkreter Beispiele aus der Praxis den typischen Gang eines Unternehmenskauf bzw. -verkaufs-Projektes mit den üblichen Abläufen und Teilschritten. Die Problemstellungen, Fallstricke, Strategien und Lösungswege werden präsentiert und diskutiert. Dabei orientiert sich der Workshop an den Bedürfnissen der Beteiligten auf der Käufer- und der Verkäuferseite.

Experten rechnen mit steigenden Zahlen bei mittelständischen Unternehmenstransaktionen. Hierfür gibt es viele Gründe: Konsolidierung von Märkten, Basel II, Europa, Generationenwechsel, Unternehmensnachfolge, Refokussierung auf das Kerngeschäft u. a. Der gesamte Prozess einer Transaktion, von der Vorbereitung bis zu erfolgreicher Integration ist sehr komplex. Chancen und Risiken liegen hier eng beieinander.

## Zielgruppe

Inhaber und Geschäftsführer mittelständischer Unternehmen, sowie alle, die eine Unternehmenstransaktion oder den Kauf bzw. Verkauf eines Unternehmensteiles planen.

## Inhalt

### Der Unternehmensmarkt für Mittelständler

- wirtschaftliche Trends und veränderter Zeitgeist
- Vertragspartner und Transaktionsstrukturen
- Die 5 Stufen einer Unternehmenstransaktion

### Stufe 1: Vorbereitung

- Akquisitionsplan des Käufers (Finanzierung und Steueroptimierung)
- Strategien des Verkäufers (Rechtsform-, Steuer- und Nachfolgeerwägungen)
- Identifizierung der Verkaufspartner
- Unternehmensplanung als Grundlage für die Bewertung
- Kurze und prägnante Erstpräsentation

### Stufe 2: Unternehmensbewertung und Kaufpreisfindung

- Überblick über die versch. Unternehmensbewertungsverfahren
- Welche Verfahren eignen sich hinsichtlich Aufwand und Nutzen / Praktikabilität (Übung der Teilnehmer an Fallbeispielen)

### Präsentation der Gruppenarbeiten

### Stufe 3: Vertragsverhandlungen

- Vertraulichkeitserklärung
- Letter of Intent, Term Sheet
- Due Diligence
- Kaufpreisverhandlung

### Stufe 4: Signierung und Closing

- Bestandteile des Unternehmenskaufvertrages
- Garantienkatalog des Verkäufers
- Haftung des Betriebsübernehmers
- Kommunikation der Transaktion

### Stufe 5: Integration

- Die passende Integrationsstrategie
- Tipps und Fallstricke

## Trainer



**Franz Xaver Ostermayer**

ist als Wirtschaftsprüfer und Steuerberater Partner der Buse Heberer Fromm Partnerschaft in München. Daneben ist er Mitglied des Finanzausschusses bei der IHK München und Oberbayern. Seine Tätigkeitsschwerpunkte sind Unternehmenstransaktionen, betriebliche Umstrukturierungen, Unternehmensnachfolge, Sanierung und betriebliche Altersversorgung.

## Methoden

Vortrag, Diskussion, Praxisbeispiele, Gruppenarbeit, Präsentationen

## Termine

Montag, **23.11.2015**, 9.00 Uhr bis ca. 17.00 Uhr

Montag, **13.06.2016**, 9.00 Uhr bis ca. 17.00 Uhr

Weitere Termine finden Sie auf unserer Website unter [www.ihk-akademie-muenchen.de](http://www.ihk-akademie-muenchen.de)

## Weitere Seminarangebote zur Unternehmensführung



Die Westerhamer Management-Trainings bieten für Unternehmer/-innen, Geschäftsführer/-innen und Entscheidungsträger/-innen eine Vielfalt attraktiver Seminare in schönem Ambiente. Einige Beispiele:

### Strategie/Unternehmensentwicklung/Change

- Westerhamer General Management-Training IHK
- Umsatzperformance und nachhaltiges Wachstum
- Unternehmenswachstum organisieren
- Neue Produkte systematisch vermarkten
- Veränderungsprozesse gestalten und umsetzen
- Westerhamer CSR-Manager/-in IHK

### Innovation

- Lean Product Development
- Nur kreative Unternehmen überleben

### Unternehmensnachfolge/-übernahme

- Unternehmensnachfolge-Training für Junioren

- Masterplan Unternehmensnachfolge

### Haftung und Risikomanagement

- Risikomanagement im Vertragswesen
- Wie funktioniert die GmbH?
- Die Haftung des GmbH-Geschäftsführers
- Prokura – Rechte, Pflichten, Haftungsrisiken
- Konfliktvorbeugung zwischen Gesellschafter und Geschäftsführer

### BWL

- BWL-Auffrischung für Führungskräfte
- Betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA): Früherkennung im Unternehmen!

Ausführliche Informationen finden Sie auf unserer Website [www.ihk-akademie-muenchen.de](http://www.ihk-akademie-muenchen.de)